

СЕКЦИЯ «РЕСПУБЛИКА БЕЛАРУСЬ В СОВРЕМЕННОЙ СИСТЕМЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ»

ЭКСПОРТНЫЕ КРЕДИТНЫЕ АГЕНТСТВА И «РЫНОЧНЫЕ ОКНА» В МЕЖДУНАРОДНОЙ ПРАКТИКЕ СОДЕЙСТВИЯ ЭКСПОРТУ

Артемов П. П., Белорусский государственный университет

В области финансового содействия экспортерам развитых стран сформирована достаточно четкая инфраструктура. Вместе с тем, каждая развитая страна — член Организации экономического сотрудничества и развития имеет свои особенности как в области структуры институтов содействия, так и в области практик.

Основу финансового содействия в развитых странах составляют экспортные кредитные агентства (ЭКА). При этом, единого определения ЭКА не существует. Некоторые исследователи относят к ЭКА экспортно-импортные банки (Эксимбанки), другие рассматривают их отдельно. С нашей точки зрения, правомерно включать Эксимбанк в понятие ЭКА, поскольку объем финансовых продуктов, предоставляемый Эксимбанком, в целом соответствует тем финансовым услугам, которые предоставляют ЭКА.

Порядка 80—90 % всех внешнеторговых операций осуществляются с применением таких финансовых операций как кредитование, страхование либо гарантирование. Годовой объем внешнеторгового финансирования с учетом межфирменного кредита оценивается в 10 трлн дол. США.

В сфере финансового содействия экспорту на рынке краткосрочного страхования экспортных рисков преобладают частные агентства (до 80 % стоимости всех сделок), а ЭКА, в свою очередь, в большей степени специализируются на средне- и долгосрочном страховании.

Кроме сроков, важное влияние на спрос на финансовые продукты (гарантии, страхование) в отношении внешнеторговых сделок оказывает уровень развития страны-импортера. В частности, наименьшим ценовым колебаниям подвержены средне- и долгосрочные сделки с участием развитых стран. Нехватка финансовых продуктов, в особенности в период кризиса, в области финансирования операций с развивающимися и растущими экономиками создает значительные препятствия их развитию и выходу из кризисного состояния.

С 2007 года Эксимбанком США в рамках традиционных финансовых инструментов содействия экспорту максимальный объем простимулированного экспорта был достигнут в 2012 г. и составил 50 млрд дол. США. В последующие годы данные объемы экспорта снижались и в 2014 г. составили 27,5 млрд дол. США.

В 2014 г. Эксимбанк США простимулировал всего 1,2 % совокупного экспорта США. Тем не менее, в ряде публикаций отмечается, что значимость Эксимбанка заключается не только в наращивании экспортных поставок, но и в обеспечении необходимого уровня занятости в отраслях, которым оказывается содействие. В 2014 г. Эксимбанк оказал косвенное содействие в обеспечении дополнительными рабочими местами 164 тыс. человек. А всего за 6 лет данный показатель составил 1,3 млн дополнительных рабочих мест.

Помимо выполнения традиционных функций в области стимулирования экспорта, ЭКА также являются весьма удобным инструментом в проведении макроэкономической политики, особенно в период экономических кризисов. Например, в 2009—2010 гг. странами G20 были выделены дополнительные средства на цели содействия экспорту. Совокупная стоимость простимулированного экспорта должна была составить до 250 млрд дол. США. В результате объем обязательств некоторых ЭКА вырос на 30—50 %. Важнейшими дополнительными антикризисными мерами содействия следует признать увеличение капитала ЭКА, более высокий процент покрытия экспортных контрактов, увеличение финансирования оборотного капитала субъектов хозяйствования, предоставление новых финансовых продуктов, объединение усилий для поддержки наиболее уязвимых представителей бизнеса (малый и средний бизнес).

В результате данных мероприятий доля простимулированного экспорта ЭКА — членами Бернского союза выросла с 8 % в 2005—2008 гг. до порядка 9 % в 2009 г.

Стоит отметить различия в подходах к регулированию деятельности ЭКА развитых стран: в США полагают, что деятельность ЭКА должна быть регламентирована минимальным набором требований, в то время как в странах Западной Европы полагают, что деятельность ЭКА должна быть основана на принципе «от случая к случаю».

Помимо ЭКА, в финансовом стимулировании экспорта активно задействованы «рыночные окна» (*market windows*) либо, как их назвал А. Менделовиц, «международные финансовые учреждения, поддерживаемые правительством». «Рыночное окно» может не обозначать отдельный институт, а характеризовать перечень финансовых услуг, условия предоставления которых декларируются как соответствующие рыночным (по процентной ставке, максимальному сроку погашения, условиям выплаты основной суммы долга и др.).

Самым известным «рыночным окном» считается германский банк развития *KfW — Bankengruppe*. В 2014 г. его дочерняя структура *IPEX — Bank* выдал кредитов на сумму порядка 15,4 млрд евро. В свою очередь, объем обязательств отраслей морской промышленности на данный год составил 15,1 млрд евро — наибольший объем обязательств из всех прокредитованных отраслей промышленности.

Финансовое учреждение, «открывающее рыночное окно» не обязано в публичном порядке освещать условия сделки, ссылаясь на коммерческую тайну. Данный факт вызывает постоянные споры на международном уровне, которые подлежат урегулированию на основе консенсуса в рамках ОЭСР.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ РАЗМЕЩЕНИЯ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНЫХ СИЛ В РЕГИОНЕ

Балюк С. С., Белорусский государственный университет

Выгодное географическое положение Республики Беларусь и ее регионов позволяет использовать фактор пространства в конкуренции на внешних рынках. Концепция кластерного развития экономики, получившая новый импульс развития в 2014 г., предполагает формирование инновационно-промышленных кластеров в экономике по инициативе «снизу». Соответственно встает задача по