

водства от степени развития и реализации человеческих способностей. Современный человек как участник общественного производства, все больше выступает как собственник средств производства, которыми в данном случае являются его знания, умения, способности, квалификация и т. д. Причем над последними он обладает всей полнотой прав по владению, распоряжению, пользованию и может, в этом смысле, рассматриваться, как полноценный частный собственник. Именно поэтому для реализации одного из принципов равновесного состояния сложных открытых саморазвивающихся систем — принципа «преобладания» и «примесей» — институты рыночного типа должны дополнять общественные системы прежде всего в лице «носителей» человеческого капитала, а в случае трансформационных изменений общественных систем на постсоветском пространстве — через дополнение ими исторически редистрибутивных обществ.

ЭФФЕКТИВНЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ МЕЖДУНАРОДНОГО ТРАНСФЕРА ТЕХНОЛОГИЙ

Бертош Е. В., Белорусский национальный технический университет

Ковшар Е. А., Белорусский государственный университет

Для внешнеторговых отношений любой страны эффективное расширение сферы внешнеэкономических связей носит ключевой характер. Особое внимание уделяется эффективному использованию внутренних экономических ресурсов, привлечению внешних недостающих ресурсов, получения выгод от международной специализации и кооперации, наращиванию внешнеторгового потенциала, в основе которого лежит эффективное осуществление внешнеэкономических операций.

Основными направлениями внешнеэкономической деятельности фирмы, осуществляемой на возмездной основе, являются внешнеторговая деятельность, международное технико-экономическое сотрудничество, международное научно-техническое сотрудничество, международное инвестиционное сотрудничество, международное сотрудничество в сфере валютно-финансовых и кредитных операций.

Международное сотрудничество в области обмена научно-техническими достижениями и инновациями за последнее десятилетие занимает все больший удельный вес в мировом объеме ВВП. Развитие современных процессов глобализации усиливает международную конкуренцию на основе научно-технических достижений и инноваций. Качество применяемых технологий является ключевым конкурентным преимуществом страны и определяет ее позицию в международных рейтингах конкурентоспособности. Практика показывает, что отдельные страны добились впечатляющих экономических успехов благодаря международному трансферу технологий. Здесь наиболее актуальным становится поиск, внедрение и совершенствование эффективных инструментов обеспечения международного трансфера технологий.

Изучив различные определения исследуемого явления проведена авторская классификация международного трансфера технологий по различным критериям: по субъекту трансфера технологий; по объекту трансфера технологий; по

форме трансфера технологий; по способу трансфера технологий; по назначению трансфера технологий.

Представленная классификация подтверждает, что в современных международных экономических отношениях достаточно сложно выявить «чистую» форму трансфера технологий. Зачастую происходит трансфер технологического пакета, в состав которого могут входить: передовой опыт и знания, носителями которых являются высококвалифицированные специалисты, объекты интеллектуальной собственности, продукция и услуги различной наукоемкости.

Выделяют три группы экономических отношений, связанных с международным трансфером технологий. Первая группа предполагает реализацию международного трансфера технологий через ПИИ и использование коммерческих и некоммерческих форм трансфера. Вторая включает договорные отношения, не связанные с участием в капитале, проявляющиеся в неакционерных формах международного производства: лицензионные соглашения и договоры о подрядном промышленном производстве, оказании аутсорсинговых услуг, франчайзинге, управленческих контрактах. Третья предполагает заключение договоров между независимыми субъектами, предметом которых является купля-продажа технологий.

Международный трансфер технологических пакетов способствует развитию всего комплекса взаимовыгодных экономических отношений между его субъектами. В соответствии с этим долгосрочные экономические отношения формируются за счет корпоративных способов международного трансфера технологий, предполагающих ПИИ, несущие собой технологические пакеты и направленные на развитие внутрифирменных отношений между субъектами международного трансфера.

Трансфер технологического пакета является весьма многогранным и крайне сложным процессом для всесторонне эффективного осуществления внешнеэкономического сотрудничества. Ключевым моментом здесь является выражение и фиксация обязанностей сторон в соглашении о сотрудничестве наиболее эффективным для данной сделки способом. В результате установления делового партнерства иностранные контрагенты достигают определенных договоренностей по поводу трансфера технологического пакета. Такие договоренности обычно фиксируются в письменной форме, и условия достигнутого соглашения оформляются в виде документа, который в коммерческой практике называется контрактом или договором.

На основе изучения данных мировой статистики возможно сделать вывод, что чаще других между иностранными контрагентами совершаются сделки по передаче товаров, реже — по передаче услуг и объектов интеллектуальной собственности. Сделки по международному трансферу технологического пакета включают в себя сложную совокупность взаимоотношений по передаче товаров, услуг, и объектов интеллектуальной собственности.

Участие в сделке по международному трансферу технологического пакета налагает на контрагентов определенные обязательства, которые они, каждый со своей стороны, обязаны выполнить, даже если эти условия прямо не оговорены в контракте. В качестве эффективного инструмента такой сделки выступает всесторонне проработанный и надлежащим образом оформленный текст международного контракта.

Для эффективного осуществления сделок по передаче технологического пакета стороны сделки тщательно комплектуют и контролируют структуру и текст международного контракта, который включает согласованный сторонами и зафиксированный в письменном виде перечень статей, в которых указаны условия заключения данной сделки между контрагентами. Контрагенты вправе самостоятельно выбирать формулировку той или иной статьи в соглашении. При этом контрагенты стараются учитывать сложившиеся торговые обычаи, конъюнктуру рынка, а также пожелания и предпочтения каждой из сторон. Достигнув договоренности по всем условиям сделки, стороны фиксируют их в письменной форме в виде контракта, который является документальным подтверждением заключенного соглашения. От полноты, структуры контракта и наполнения каждой из его статей во многом зависит и эффективность исполнения всей цепочки операций по передаче технологического пакета.

Мировые статистические данные свидетельствуют о том, что развитые страны наиболее активно участвуют в процессах международного трансфера технологий. На протяжении последних 50 лет страны являются ведущими экспортерами и импортерами ОИС. На их долю в 2016 г. приходилось порядка 97,40 % валютных поступлений от экспорта ОИС и 72,32 %, платежей за импорт ОИС в мире. Развивающиеся страны, напротив, увеличивают объемы потребления иностранных ОИС. Участие стран с переходной экономикой в международном трансфере ОИС незначительно.

Таким образом, развитие рынка высокотехнологичных услуг в стране стимулирует международный трансфер технологических пакетов и ее экономическое развитие, а тщательная подготовительная работа по проведению переговоров и выстраиванию контрактных отношений способствует интенсификации международного трансфера технологических пакетов, что в свою очередь способствует ускорению экономического развития стран.

МЕЖДУНАРОДНЫЕ СТАНДАРТЫ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ КАК НОВЫЙ ИНСТРУМЕНТ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНВЕСТОРОВ БЕЛОРУССКИМИ ПРЕДПРИЯТИЯМИ

Боровская Е. А, Шевкун Е. С., Белорусский государственный университет

«Международные стандарты финансовой отчетности (МСФО) представляют собой набор документов (стандартов и их интерпретаций), регламентирующих правила составления финансовой отчетности, необходимой внешним пользователям для принятия ими экономических решений в отношении предприятия. Главной целью стандартов финансовой отчетности является сокращение различий в предоставлении финансовой отчетности, улучшение качества и сопоставимости информации».

«На территории Республики Беларусь, в 2016 г. реализовано решение о введении в действие МСФО, закрепленное в Законе от 12 июля 2013 г. № 57-3 «О бухгалтерском учете и отчетности». Международные стандарты финансовой отчетности (МСФО) и их разъяснения вводятся в Беларуси с 1 января 2017 г. Соответствующее решение принято совместным Постановлением Совета Министров и Национального банка Республики Беларусь от 19 августа 2016 г.