

СУЩНОСТЬ РЕЭКСПОРТА И СОВРЕМЕННЫЕ ПОДХОДЫ К ЕГО ОПРЕДЕЛЕНИЮ

Надежда Радовская

Мировая экономика последних десятилетий характеризуется опережающим ростом международной торговли и увеличением экономической интеграции. По данным Доклада о мировой торговле — 2013 Всемирной торговой организации (ВТО), с 1980-х гг. по настоящее время темпы роста мировой торговли в среднем вдвое превысили темпы роста мирового производства [22, р. 5]. При этом реэкспорт промежуточных продуктов составил около 30 % общего объема международной торговли, увеличившись почти на 10 % менее чем за 20 лет [22, р. 6].

Реэкспорт характерен как для развивающихся стран, так и для стран с развитой экономикой, однако для разных стран в различной степени. Страны, во внешней торговле которых реэкспорт занимает существенную долю, демонстрируют впечатляющие темпы экономического роста. Лидерами реэкспорта в международной торговле являются Гонконг, Сингапур, ОАЭ, США, Нидерланды. По подсчетам автора, доля реэкспорта во внешней торговле Гонконга достигает 96 % [см.: 21], Нидерландов — 40 % [19, р. 2]. В связи с этим изучение реэкспорта приобретает особую актуальность.

Как экономическое явление реэкспорт появился в форме купечества, когда торговые пути служили не только для движения товаров, но и как источник новых технологий, развития межнациональных коммуникаций, а также средство распространения религий и культурного обмена. В эпоху колониальных империй основным источником обогащения колонизаторов был именно реэкспорт ресурсов их колоний. Традиционно наука рассматривала торговлю в разрезе товаров и потоков, вследствие чего субъекты торговли не были разграничены и реэкспорт не выделялся в категорию. Однако стремительный переход некоторых развивающихся стран к постиндустриальной экономике во второй половине XX в. (Гонконг, Сингапур) послужил толчком к детальному изучению реэкспорта в мировой экономике.

Проблемы теоретического определения реэкспорта и методологии его учета рассмотрены в работах голландских исследователей М. С. Мелленса, Н. Г. А. Ноордмана,

Дж. П. Вербруггена [18], Дж. Рооса [19], а также А. А. Елкиной (Россия) [2] и М. Линдемане (Латвия) [15]. Анализу проявлений реэкспорта и его последствий для экономики посвящены исследования Всемирного банка по Центральной Азии [11], работы С.-Э. Оллуца, Х. Симола (Финляндия) [4], С. Андриамананьяра, Х. Арса, М. Дж. Феррантино (США) [10], К. М. Чоя (Сингапур) [12], Г. Х. Хенсона, Р. С. Феенстра [14], П. Дж. Ллойда, Р. Дж. Сэндилендса [16]. Вопросы таможенного и налогового регулирования реэкспорта в Республике Беларусь, а также проблемы взаимодействия страны с современными центрами реэкспорта освещены в ведомственных журналах Государственного таможенного комитета [9], Министерства по налогам и сборам [3], Министерства иностранных дел Республики Беларусь [1].

На практике реэкспортные операции регулируются соответствующим таможенным законодательством, учитываются в статистике международной торговли, а также отражаются в платежном балансе. Под реэкспортной операцией следует понимать внешнеторговую операцию, подлежащую учету в качестве реэкспорта.

В настоящее время не выработан единый подход к определению понятия реэкспорта из-за множества его аспектов на уровне как конкретных предприятий, государственных органов, так и национальных экономик, региональных объединений с их историческими особенностями развития. Существуют также различия в терминологии. Так, синонимом принятого в международных организациях термина «реэкспорта» (*re-exports*) в официальной статистике США выступает термин, который можно перевести как «иностранный экспорт» или «экспорт иностранных товаров» (*foreign export*) [13, пара 30.1 (с)], а в некоторых исследованиях — термин «перезагрузка» (*transshipment*) [10, р. 1] и «перевалочная торговля» (*entrepôt trade*) [14, р. 1].

Цель настоящей статьи — выделение сущности реэкспорта посредством анализа ключевых подходов к его определению, сопоставление фактических проявлений реэкспорта с существующей методологией, а также выработка рекомендаций по ее совершенствованию.

Автор:

Радовская Надежда Францевна — аспирант кафедры международных экономических отношений факультета международных отношений Белорусского государственного университета

Рецензенты:

Юрова Наталья Вячеславовна — кандидат экономических наук, доцент кафедры международных экономических отношений факультета международных отношений Белорусского государственного университета

Якушенко Ксения Валентиновна — кандидат экономических наук, доцент кафедры мировой экономики факультета международных экономических отношений Белорусского государственного экономического университета

В соответствии с терминологией ООН реэкспорт (*re-exports*) представляет собой «экспорт иностранных товаров, которые были ранее учтены в качестве импорта» [8, пар. 2.18]. Данный подход принят для целей учета статистики международной торговли товарами и рассматривает реэкспорт как часть общего экспорта (*general exports*) наряду с экспортом отечественных товаров (*exports of domestic goods*). Более того, странам рекомендуется не только включать реэкспортные операции в суммарные показатели экспорта, но и учитывать их отдельно для аналитических целей. Необходимо отличать реэкспорт от временного ввоза товаров без их предшествующего учета в качестве импорта, а также от экспорта иностранных товаров, приобретших статус отечественных в результате их переработки [8, пар. 2.18]. При этом экспорт товаров, подвергшихся переработке без последующего приобретения статуса отечественных, относится к реэкспорту.

Для наиболее полного охвата потоков международной торговли вводится понятие статистической территории страны, которая может отличаться от экономической или таможенной территории страны [8, пар. 2.1]. Посредством сопоставления данных категорий определяется степень репрезентативности имеющихся данных и выявляется необходимость сбора дополнительной информации. Так, в случае применения специальной системы торговли (когда часть потоков внешней торговли не включается в статистику в силу несовпадения статистической и экономической территории страны) определение объемов реэкспорта требует дополнительной информации о вывозе товаров из зон свободной торговли, таможенных складов, складов внутренней переработки.

Международным валютным фондом (МВФ) реэкспорт определен как «вывоз иностранных (произведенных в других странах и ранее импортированных) товаров из страны, в которую они ранее были ввезены, без каких-либо существенных преобразований по сравнению с состоянием, в котором они были первоначально импортированы» [6, пар. 10.37]. В отличие от терминологии ООН, где реэкспорт не привязан к границам страны, по методологии платежного баланса одним из основных критериев отнесения операции к реэкспортной является физическое перемещение через границу. Так, перепродажа товаров за границей (*goods under merchanting*), определяемая как покупка товаров резидентом у нерезидента и последующая перепродажа тех же товаров другому нерезиденту без ввоза товаров в страну резидента, являясь по своей сути реэкспортной операцией, не включается в реэкспорт, а относится к категории «Прочие товары» [6, пар. 10.41]. Такое разграничение связано с тем, что операции вне фактической территории страны не получают отражения в таможенной статистике, но при этом учитываются резидентом

наряду с другими его операциями. Стоимостная разница в цене покупки и перепродажи отражается по статье платежного баланса «Чистый экспорт от перепродажи за границей» [6, пар. 10.44].

Еще одним важным отличием статистического подхода ООН от методологии платежного баланса является учет иностранных товаров после переработки. Так, возвращенные собственнику после переработки товары фигурируют в платежном балансе лишь в виде стоимости услуг по переработке, а в случае перепродажи их третьей стороне — включаются в экспорт страны владельца товара [8, прил. F, пар. F.4].

Таким образом, реэкспорт товаров в международной торговле представляет собой перепродажу иностранных товаров, приобретенных ранее в качестве импорта, или продуктов их переработки, не приобретших статус отечественных в результате этой переработки. К реэкспорту не относятся следующие транзитом через территорию страны товары, а также временно ввезенные товары.

Однако данные подходы рассматривают реэкспорт исключительно в отношении товаров. В то же время методика ООН выделяет передачу услуг в субподряд и отмечает, что субподряд в некоторых аспектах аналогичен перепродаже товаров за границей без ввоза в страну, поскольку услуги перепродаются. Однако в отношении услуг еще сложнее выделить степень осуществляемых преобразований [7, пар. 3.62]. МВФ определяет трансграничную реализацию услуг как экспорт (импорт) услуг, отмечая при этом, что с развитием глобализации широкое распространение получает практика осуществления производственных этапов в разных странах [6, пар. 10.71]. Это дает основания полагать, что со временем терминология международной торговли услугами потребует дальнейшего усовершенствования.

С точки зрения расширения существующей методологии интерес также представляет исследование М. Линдемана (Банковская высшая школа бизнеса и финансов (Рига)), обосновавшей существование реэкспорта не только товаров, но также услуг и капитала по аналогии с экспортом. Так, рассмотрена реализация реэкспортной операции на примере банковских финансовых услуг, а именно — услуг системы быстрого перевода денег между странами, а также выделен реэкспорт капитала в случае передепонирования или перекредитования в банк третьей страны средств, принятых у иностранного банка в качестве депозита или кредита соответственно [15, р. 69].

Реэкспорт капитала упоминается также в исследовании, помощника вице-президента Федерального резервного банка Сент-Луиса (США) Йи Уена 2012 г., посвященном проблеме уравнивания торговых и капитальных потоков США и Китая. Автор доказывает, что привлекательность финансовых институ-

тов США усугубляет дефицит их торгового баланса, и предлагает в качестве решения реэкспортировать китайский капитал в виде прямых иностранных инвестиций в Китай и другие развивающиеся страны [20, р. 1].

В связи с увеличением глобализации производственных процессов и усилением специализации стран и регионов можно утверждать, что реэкспорт услуг и капитала встречается повсеместно, однако остается вне поля зрения международной статистики в силу несовершенства существующей методологии, а также повышения комплексности конечного продукта производства. Так, можно наблюдать реэкспортные операции в рекрутинге — в случае, когда рекрутинговые агентства разных стран взаимодействуют между собой для оказания услуги заказчику из третьей страны. Иллюстрацией реэкспорта капитала служит вывод его в налоговую гавань с последующим инвестированием в третью страну.

Таким образом, для более полного отражения сущности реэкспорта необходимо учитывать его проявление в отношении услуг и капитала, что позволит также спрогнозировать развитие международной торговли услугами и международного движения капитала.

В законодательстве Республики Беларусь реэкспорт рассматривается только с точки зрения таможенных процедур. Обязательным условием отнесения операции к реэкспортной является физическое перемещение товара через границу, существуют также ограничения по срокам отнесения к ранее импортированным товарам (один год со дня выпуска для внутреннего потребления). Более того, товары могут декларироваться под таможенной процедурой реэкспорта только в двух случаях:

— если товары сохранили статус иностранных (не были выпущены для внутреннего потребления), а также после таможенного режима переработки на таможенной территории;

— если товары, выпущенные для внутреннего потребления, «возвращаются по причине неисполнения условий внешнеэкономической сделки» при условии соблюдения сроков и возможности их идентификации таможенным органом [5, ст. 299].

Так, в Таможенном кодексе Таможенного союза реэкспорт определяется как «таможенная процедура, при которой товары, ранее ввезенные на таможенную территорию Таможенного союза, либо продукты переработки товаров, помещенных под таможенную процедуру переработки на таможенной территории, вывозятся с этой территории без уплаты и (или) с возвратом уплаченных сумм ввозных таможенных пошлин, налогов и без применения мер нетарифного регулирования» [5, ст. 296].

Таким образом, с точки зрения таможенного законодательства реэкспорт представляет собой таможенный режим, помещению под который подлежит лишь узкий круг товаров. Это связано с тем, что таможенный режим реэкспорта предусматривает освобождение от уплаты или возврат уплаченных ввозных таможенных пошлин и поэтому предполагает специфический контроль.

Результаты сравнительного анализа ключевых подходов к определению понятия реэкспорт отражены в таблице.

Разноплановость определения реэкспорта ведет к сложностям его статистического учета. По данным нидерландской статистики, по статье реэкспорт отражается лишь треть от реальных объемов реэкспортных потоков этой страны [19, р. 4]. Однако данная тенденция справедлива и для других стран ввиду недостаточной отчетности, основными причинами которой являются:

1) выбор неверного подхода к определению реэкспорта при составлении отчетности. Например, в таможенном законодательстве понятие реэкспорта гораздо уже подлежащего статистическому учету. Сложность также может представлять уточнение страны происхождения после переработки иностранного товара, поскольку критерии ее определения могут различаться;

2) «серый», или неучтенный, реэкспорт в силу обстоятельств правового характера, таких как сложность таможенной процедуры реэкспорта, отсутствие прав на реализацию товара на рынке, наличие административных планов по экспорту.

Сравнительный анализ подходов к определению понятия реэкспорта в практике международной торговли

Подход к определению понятия реэкспорта	Пересечение границы	Учет в объеме общего экспорта	Иностранное происхождение товара/услуги/капитала	Предшествующий учет в качестве импорта
Статистика ООН	Нет	Да	Да	Да
Методология платежного баланса МВФ	Да	Частично	Да	Да
Таможенное законодательство	Да	Да	Да	Частично

Источники: собственная разработка.

В нидерландской статистике также используются следующие методы оценки объемов реэкспорта:

1) не прямой метод представляет собой аналитическое сопоставление статей национальных счетов в разрезе снабжения и потребления товарных групп на уровне отраслей. Данный метод дает лишь примерное представление об объемах реэкспорта на национальном уровне [19, р. 4];

2) прямой метод предполагает соотнесение потоков экспорта и импорта определенных товарных групп на уровне компаний (а точнее, групп компаний, чтобы исключить внутрифирменную торговлю). Для анализа необходимо учитывать структуру национального производства, а также использовать данные за различные по продолжительности периоды, чтобы учесть временной лаг между сделками импорта и последующего реэкспорта [19, р. 5]. Однако данный метод не показывает направления реэкспортных потоков.

Согласно исследованиям Всемирного банка, одним из демонстративных методов оценки объемов реэкспорта является сопоставление внутренней статистики страны и статистики соответствующих внешнеторговых потоков стран-партнеров — так называемой зеркальной статистики [11, р. 18].

В 2013 г. ВТО и ОЭСР представили новую методику учета международной торговли на основе добавленной стоимости (*trade in value added — TiVA*). Данный подход заключается в создании глобальных таблиц затрат-выпуска (*input-output table — IOT*) путем комбинирования национальных таблиц затрат-выпуска с потоками двусторонней торговли [17]. Это позволяет исключить дублирование стоимости промежуточного импорта, что дает возмож-

ность выявить экономический вклад каждой страны и более точно оценить двусторонние и международные торговые потоки, в том числе торговлю услугами и реэкспорт.

Таким образом, сочетание используемых методов позволяет оценить объемы реэкспорта на уровне страны, отраслей и предприятий, а также выделить его экономические составляющие.

Таким образом, сущность реэкспорта заключается в экспорте иностранных товаров, услуг, капитала, которые были полностью или частично импортированы ранее и не приобрели в результате их переработки статуса отечественных. Различные подходы к определению реэкспорта обусловлены сферами применения и отражают его различные составляющие. Методика МВФ является более информативной для определения выигрыша от реэкспортных операций, в то время как статистика ООН позволяют оценить потоки реэкспорта в международной торговле. Таможенное законодательство сужает понятие реэкспорта до специфического круга товаров, что связано с контролем уплаты таможенных платежей. В настоящее время большая часть реэкспортных операций остается не выявленной, что может привести к нивелированию падения экспорта отечественных товаров и услуг. Новая методика оценки торговли по добавленной стоимости в сочетании с традиционными методами статистического учета международной торговли призвана устранить эту угрозу. Однако данная методика находится в стадии становления и требует дальнейшего усовершенствования в связи с необходимостью детального рассмотрения составляющих реэкспортных потоков (включая реэкспорт услуг и капитала) для более полного учета и изучения.

Литература

1. Астрейко, М. Плацдарм для реэкспорта / М. Астрейко // Товаропроводящая сеть Республики Беларусь. — 2007. — № 4. — С. 21–23.
2. Елкина, А. А. Бухгалтерский учет и анализ реэкспорта и реимпорта товаров в коммерческих организациях: автореф. дис. ... канд. экон. наук: 08.00.12 / А. А. Елкина; Санкт-Петерб. гос. ун-т экономики и финансов. — СПб., 2011. — 19 с.
3. Новикова, С. И. НДС и таможенная процедура реэкспорта: новации 2011 года / С. И. Новикова // Налоги Беларуси. — 2011. — № 2. — С. 37–50.
4. Оллус, С.-Э. Финский реэкспорт в Россию / С.-Э. Оллус, Х. Симола // Экон. журн. ВШЭ. — 2007. — № 4. — С. 538–561.
5. О ратификации Таможенного кодекса Таможенного союза: Закон Респ. Беларусь от 2 июля 2010 г. № 158-З: принят Палатой представителей 30 июня 2010 г.; одобрен Советом Респ. 30 июня 2010 г. [Электронный ресурс] // Национальный правовой Интернет-портал Республики Беларусь. — Режим доступа: <<http://www.pravo.by/main.aspx?guid=3871&pro=N11000158&r2={NRPA}>>. — Дата доступа: 14.01.2013.
6. Руководство по платежному балансу и международной инвестиционной позиции. Шестое издание [Электронный ресурс] // Международный валютный фонд. — Режим доступа: <<http://www.imf.org/external/russian/pubs/ft/bop/2007/borman6r.pdf>>. — Дата доступа: 14.01.2013.
7. Руководство по статистике международной торговли услугами, 2010 г.: док. ООН ST/ESA/M.86/Rev.1 // Организация Объединенных Наций. — Режим доступа: <http://unstats.un.org/unsd/publication/Seriesm/seriesM_86Rev1r.pdf>. — Дата доступа: 14.01.2013.
8. Статистика международной торговли товарами: концепции и определения, 2010 г.: док. ООН ST/ESA/STAT/SER.M/52/Rev.3 [Электронный ресурс] // Организация Объединенных Наций. — Режим доступа: <http://unstats.un.org/unsd/publication/SeriesM/SeriesM_52rev3r.pdf>. — Дата доступа: 14.01.2013.
9. Таможенные процедуры реэкспорта и реимпорта: нормативное определение, порядок применения // Тамож. вестн. — 2011. — № 7. — С. 26–29.
10. Andriamananjara, S. Transshipment in the United States: April 2004 / S. Andriamananjara, H. Arce, M. J. Ferrantino [Electronic resource] // University of Minnesota: Research in Agricultural and Applied Economic. — Mode of access: <<http://ageconsearch.umn.edu/bitstream/15871/1/wp04004b.pdf>>. — Date of access: 15.02.2013.

11. Bazaars and Trade Integration in CAREC Countries: report prepared by the World Bank. May 13, 2009 [Electronic resource] // World Bank. — Mode of access: <http://siteresources.worldbank.org/INTKAZAKHSTAN/Resources/SkeinsSilkBorderlessBazaarsBorderTradeCentralAsia_eng.pdf>. — Date of access: 14.01.2013.
12. Choy, K. M. Trade Cycles in a Re-export Economy: The Case of Singapore / K. M. Choy // International Economic Journal. — 2012. — Vol. 26, N 2. — P. 189–201.
13. Foreign Trade Regulations: Mandatory Automated Export System Filing for All Shipments Requiring Shipper's Export Declaration Information. June 2, 2008 [Electronic resource] // U.S. Census Bureau. — Mode of access: <<http://www.census.gov/foreign-trade/regulations/regs/regulations20080602-federalregister.pdf>>. — Date of access: 28.03.2013.
14. Hanson, G. H. Intermediaries in entrepôt trade: Hong Kong re-exports of Chinese goods: NBER working paper 8088 / G. H. Hanson, R. C. Feenstra [Electronic resource] // National Bureau of Economic Research. — Mode of access: <http://www.nber.org/papers/w8088.pdf?new_window=1>. — Date of access: 15.02.2013.
15. Lindemane, M. Re-export of financial services / M. Lindemane // Equilibrium. — 2010. — № 2 (5). — P. 63–77.
16. Lloyd, P. J. Terms of Trade Indices in the Presence of Re-Export Trade / P. J. Lloyd, R. J. Sandilands // The Economic Record. — 1985. — Vol. 61 (174). — P. 667–673.
17. Measuring Trade in Value Added: An OECD-WTO joint initiative [Electronic resource] // Organisation for Economic Co-operation and Development. — Mode of access: <<http://www.oecd.org/sti/ind/measuringtradeinvalue-addedanoecd-wtojointinitiative.htm>>. — Date of access: 15.12.2013.
18. Mellens, M. C. Re-exports: international comparison and implications for performance indicators: CPB document N 149. July, 2007 / M. C. Mellens, H. G. A. Noordman, J. P. Verbruggen [Electronic resource] // CPB Netherlands Bureau for Economic Policy Analysis. — Mode of access: <<http://www.cpb.nl/en/publication/re-exports-international-comparison-and-implications-performance-indicators>>. — Date of access: 14.01.2013.
19. Roos, J. Identifying and measuring re-exports and re-imports: Doc. STD/NAES/TASS/ITS(2006)18. September 5, 2006 / J. Roos [Electronic resource] // Organisation for Economic Co-operation and Development. — Mode of access: <<http://www.oecd.org/std/internationaltradeandbalanceofpaymentsstatistics/37358015.pdf>>. — Date of access: 14.01.2013.
20. Wen, Y. Reducing the U.S. Deficit by Recycling Capital Inflows / Y. Wen [Electronic resource] // Economic Research, Federal Reserve Bank of St. Louis. — Mode of access: <http://research.stlouisfed.org/publications/es/12/ES_2012-07-06.pdf>. — Date of access: 15.02.2013.
21. World Trade Organization Statistics Database [Electronic resource] // World Trade Organization. — Mode of access: <<http://stat.wto.org/StatisticalProgram/WSDBViewData.aspx?Language=E>>. — Date of access: 01.09.2013.
22. World Trade Report 2013 [Electronic resource] // World Trade Organization. — 2013. — Mode of access: <http://www.wto.org/english/res_e/booksp_e/world_trade_report13_e.pdf>. — Date of access: 15.12.2013.

«Сущность реэкспорта и современные подходы к его определению» (Надежда Радовская)

В статье выделена сущность реэкспорта на основе сравнительного анализа различных подходов: статистики международной торговли, методологии платежного баланса, а также таможенного законодательства. Дана оценка применимости существующих подходов к фактическим проявлениям реэкспорта в мировой экономике, в частности к реэкспорту услуг и капитала. Автором определены основные проблемы учета реэкспорта, выработаны рекомендации по совершенствованию учета реэкспортных операций.

«Re-exports: Concept and Modern Approaches to the Definition» (Nadzeja Radouskaya)

In the article the re-exports concept is based on the comparative analysis of various approaches: international trade statistics, balance of payment methodology, and customs legislation. The paper assesses the applicability of the existing approaches to the actual re-exports facts in the global economy, such as re-exports of services and capital re-exports. The author determines the key problems in re-exports recording and develops recommendations on the re-exports recognition improvement.

Статья поступила в редакцию в январе 2014 г.